

# **Заработайте дополнительный доход от 4 000 000 тг за Новогодний сезон!**

Пакет № 3. Предложение для дилера в г. Алматы и в регионах РК

## **СКИДКА 40%**

### **Введение.**

**Дилер зарабатывает на продаже Новогоднего товара на своей торговой площади.**

### **1. Что Вы получите:**

- 1.1. Скидку 40% при покупке новогоднего товара.
- 1.2. Возможность приобрести и продать более 3500 наименований елок из Европы, новогодних украшений, декораций и игрушек известных европейских брендов: Шиши, Кеминг, Эдельман, Стар Трейдинг, Триумф и др.
- 1.3. Увеличение потока клиентов в свой магазин без особых затрат, расширение ассортимента, увеличение среднего чека.
- 1.4. Украшение своего магазина эксклюзивным новогодним товаром, изготовленным для Европы.
- 1.5. Увеличение продаж собственного товара за счет дополнительного потока клиентов.
- 1.6. Прибыль от выполнения дополнительных услуг (самостоятельно или в партнерстве с DDW): доставка, монтаж/демонтаж, дизайнерское оформление.
- 1.7. Каталоги товаров в электронном виде со своими контактами.
- 1.8. Прайс-листы с розничными ценами DDW на новогодние товары или с вашими ценами для покупателя (по желанию дилера).
- 1.9. Рекламные ролики экспозиций в Торговом доме DDW (без упоминания DDW).
- 1.10. Описание целевой аудитории (ЦА) клиентов (по желанию дилера).
- 1.11. Начало успешного бизнеса в смежной области при отсутствии опыта.
- 1.12. Презентацию полного ассортимента новогодних товаров в Торговом доме DDW (по желанию дилера).
- 1.13. Персональное сопровождение менеджером DDW (горячая линия и/или CRM-система).
- 1.14. Информацию об актуальных остатках товаров через горячую линию и личный кабинет.
- 1.15. Скрипты по продаже новогодних товаров для ваших продавцов: работа со страхами покупателя, вызов доверия к продавцу и качеству товара.
- 1.16. Бесплатное обучение Ваших продавцов в Торговом доме DDW: истории клиентов, особенности товаров, инструкции по товарам, работа с возражениями, FAQ — часто задаваемые вопросы (по желанию).
- 1.17. Сотрудничество с компанией DDW, успешно работающей 25 лет на рынке Казахстана.
- 1.18. Увеличение дохода при продаже товара клиенту без НДС при форме собственности ИП не состоящем на учете по НДС.
- 1.19. Возможность устанавливать розничные цены по своему усмотрению.
- 1.20. Пошаговый механизм взаимодействия с поставщиком - компанией DDW.
- 1.21. Полный пакет документов и сертификаты при покупке новогоднего товара.

### **2. Что получит Ваш покупатель:**

- 2.1. Ответ на вопрос — как сделать новогоднее торжество неординарным праздником, вызывающим восторг и море эмоций.
- 2.2. Эксклюзивные дизайнерские решения в новогоднем оформлении елок и незабываемые впечатления.
- 2.3. Новогодний товар из Европы, соответствующий европейским нормам экологии и безопасности. Радость и чувство безопасности от приобретенного товара.
- 2.4. Квалифицированную грамотную консультацию и совет вашего продавца.
- 2.5. Елки, новогодний декор и игрушки с уникальными свойствами и характеристиками: гипоаллергенные, с длительным сроком службы от 20-ти лет и более, разного цвета, формы и конструкции, с пушистой кроной от макушки до крестовины, с добротной и эстетичной упаковкой, большой ассортимент игрушек и декораций.
- 2.6. Доступ к электронным каталогам с контактами дилера.

- 2.7. Демонстрацию видеоролика новогодней экспозиции (без реквизитов компании DDW).
- 2.8. Новогоднюю продукцию известных европейских брендов: Шиши, Кеминг, Эдельман, Стар Трейдинг, Триумф, и др.
- 2.9. Возможность оплаты товара и услуг по безналичному и наличному расчету, или платежной карточкой.
- 2.10. Быструю доставку новогодних товаров силами вашей компании или через курьерскую службу (по желанию дилера).

### **3. Что обязуется компания DDW:**

- 3.1. Заключить дилерский договор не более чем с одной компанией в каждом ТРЦ (исключение — Мега-Центр на Розыбакиева, имеющий 2 корпуса).
- 3.2. Предоставлять полный пакет документов и сертификаты на новогодние товары (при необходимости).
- 3.3. Отпускать товар по цене, включающей НДС.
- 3.4. Обменять товар по просьбе дилера на равную сумму (при соблюдении установленных требований по качеству товара и сохранности упаковки).
- 3.5. Обеспечить поддержку дилера посредством предоставления горячей линии.
- 3.6. Предоставить дилеру доступ к сайту компании ddwshop.com с авторизацией через логин и пароль.

### **4. Требования и условия компании DDW к дилеру (кандидату в дилеры):**

- 4.1. Объем минимальной первичной закупки — 1 000 000 тг с учетом скидки.
- 4.2. Все закупки товара — по 100%-ной предоплате.
- 4.3. Кандидат в дилеры является юридическим лицом.
- 4.4. Подписание типового дилерского договора.
- 4.5. При неофициальной отгрузке возврат товара не принимается, гарантия не поддерживается.
- 4.6. Формы оплаты поставщику: безналичный расчет, наличный расчет, через платежную карту с документами. Оплата наличными и картой при получении товара в Торговом доме DDW. Для ускоренного получения товара допускается наличная оплата или внесение залога наличными.
- 4.7. Преимущество (в одном ТРЦ) имеет дилер, выполнивший максимальную первичную закупку.
- 4.8. Преимущество имеют торговые точки (ТТ), торгующие дорогими товарами для женщин или подобным товаром.
- 4.9. Дилер может торговать новогодним товаром по собственным розничным ценам, не ниже цен DDW.
- 4.10. Выкупленный дилером товар возврату не подлежит.
- 4.11. Кандидат в дилеры заполняет анкету для отбора в дилеры.

### **5. Механизм взаимодействия компании DDW и дилера (кандидата в дилеры):**

- 5.1. Презентация новогоднего товара в Торговом доме компании DDW производится для кандидата в дилеры и сотрудников его компании.
- 5.2. Заключение дилерского договора с постраничным подписанием его страниц.
- 5.3. Предоставление дилеру доступа к сайту компании ddwshop.com с авторизацией через логин и пароль. Дилеру дается код и логин для входа на сайт.
- 5.4. Дилеру отправляются по e-мэйл прайс-листы с отпускными ценами DDW (с учетом скидки) на новогодние товары.
- 5.5. Дилер выбирает для закупки елки, новогодние украшения и игрушки и формирует заявку. Заявка на товар оформляется через сайт компании ddwshop.com.
- 5.6. После подтверждения наличия товаров ИАО компании DDW выставляет дилеру счет. Счет на новогодние товары действителен 1 рабочий день. Дилер производит 100%-ную предоплату счета.
- 5.7. Доставка товара до места назначения — за счет дилера.
- 5.8. Передача новогоднего товара дилеру и дополнительная закупка производятся согласно нижеописанным процедурам.
  - 5.8.1. Доставка и передача новогоднего товара дилеру.
    - 1) Доставка товара в ТТ дилера производится самовывозом или экспедитором-водителем компании DDW (при оплате дилером стоимости доставки по г. Алматы).

2) Вместе с товаром дилеру предоставляются документы: а) накладная - 2 экз., б) налоговый счет-фактура - 2 экз., в) оригинал счета на оплату - 1 экз. При доставке экспедитором-водителем DDW и оплате товара наличными, дилеру дополнительно предоставляется корешок приходного кассового ордера. Фискальный кассовый чек доставляется со следующей поставкой. При самовывозе чек и корешок приходного ордера выдается дилеру сразу после оплаты наличными.

3) В сопроводительном письме для экспедитора-водителя указывается: наименование и адрес ТТ дилера; место вноса товара (центральный или служебный вход); имя и телефон лица, принимающего товар; дата доставки; время как период доставки от \_\_\_ до \_\_\_ часов; форма оплаты; имя и телефон контактного лица ИАО компании DDW.

4) Экспедитор-водитель должен сдать товар именно тому лицу, которое указано в сопроводительном письме. При любой нештатной ситуации экспедитор-водитель обращается к контактному лицу ИАО компании DDW, чтобы согласовать с ним свои дальнейшие действия.

5) Экспедитор-водитель передает ответственному лицу дилера товар с пересчетом по количеству и демонстрацией качества для исключения в дальнейшем претензий, обмена и возврата товара.

6) При оплате по безналичному расчету экспедитор-водитель должен получить у ответственного лица дилера оригинал доверенности на получение товара. При подписании ответственным лицом двух экземпляров накладных, необходимо сверить его подпись с образцом подписи на доверенности. Также сверяются суммы или перечень товаров в доверенности и в накладной (должны быть идентичны).

7) Если доверенность на получение товара не оформлена, то ответственное лицо должно подписать накладную и свою подпись заверить круглой печатью или штампом-доверенностью.

8) При оплате наличными корешок приходного кассового ордера передается только после получения и пересчета денег.

9) При оплате через платежную карту выбивается фискальный чек, приходный ордер не оформляется.

10) Региональному дилеру предоставляется возможность оплаты на карточку. В этом случае документы оформляются как при оплате за наличный расчет.

5.8.2. Дополнительная закупка новогоднего товара дилером.

1) Дилер заходит в личный кабинет на сайте [ddwshop.com](http://ddwshop.com) и оформляет заказ новогоднего товара. Заказ поступает в ИАО компании DDW, проверяется на наличие товара. Дилеру направляется счет на оплату.

2) Товар доставляется дилеру в следующие сроки: а) если заявка отправлена до 11-00 и оплата наличными, доставка производится в этот же день до 18-00 по г. Алматы; б) если заявка отправлена после 11-00 с оплатой наличными, то товар доставляется на следующий день до 18-00 по г. Алматы; в) если оплата производится по безналичному расчету, то товар доставляется в течение одного рабочего дня с момента поступления денег на расчетный счет поставщика.

Товары дилеру по г. Алматы доставляются бесплатно в рабочие дни при заказе от 100 000 тг.

3) Региональному дилеру товар отправляется в течение одного рабочего дня с момента поступления оплаты поставщику. Доставка выполняется за счет дилера. Стекланные игрушки и декорации не отгружаются из-за хрупкости товара.